



Die Energie- und Wasserversorgung Kirchzarten (ewk) ist ein regionaler Energieversorger im Dreisamtal bei Freiburg. Wir stellen seit vielen Jahrzehnten die zuverlässige Versorgung der Region mit Strom, Gas, Wärme und Trinkwasser sicher.

Als moderner Dienstleister arbeiten wir an der Energiewende vor Ort: mit dem Ausbau erneuerbarer Energien, innovativen Versorgungskonzepten und kundenorientierten Dienstleistungen. Dabei legen wir großen Wert auf Nachhaltigkeit, Versorgungssicherheit und persönliche Nähe zu unseren Kunden und Kundinnen.

Mit unserem engagierten Team leisten wir einen wichtigen Beitrag für die Region und gestalten gemeinsam die Energiezukunft in Kirchzarten und Umgebung.

## **Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) Geschäftskunden**

Vertrieb ist Ihre Leidenschaft: Sie begeistern neue Kundinnen und Kunden mit unseren Produkten und Dienstleistungen, beraten aktiv unsere Bestandskunden und stellen somit den weiteren Erfolg der EWK sicher. Sie verstehen es, komplexe Produkte und Dienstleistungen verständlich zu vermitteln, Kunden langfristig zu binden und bringen die Bereitschaft mit, sich in technische und energiewirtschaftliche Themen einzuarbeiten. Hierbei agieren Sie als proaktive, lösungsorientierte Persönlichkeit.

### **Die Aufgaben im Einzelnen:**

- Ihr Schwerpunkt liegt in der telefonischen, persönlichen und digitalen Neukundenakquise sowie in der Bestandskundenbetreuung.
- Sie analysieren den Markt und erstellen individuelle Angebote für unsere Kundinnen und Kunden.
- Sie sind die zentrale Ansprechperson für unsere Geschäftskunden bei energierelevanten Fragestellungen (z.B. Vertragsverlängerung, Tarifwechsel, Energiesparen).
- Sie managen alle Strom- und Gaslieferverträge unserer Geschäftskunden.
- Sie planen und steuern vertriebliche Maßnahmen im Privatkundensegment zur Steigerung der Kundenbindung und Kunderückgewinnung.
- Sie pflegen die vertrieblichen Stammdaten im CRM-System zur Sicherstellung einer reibungslosen Abwicklung.
- Kenntnisse in SAP sind von Vorteil, ein sicherer Umgang mit den gängigen Office-Produkten ist notwendig.

### **Das bringen Sie an Fachkompetenzen mit:**

- Kaufmännisches Verständnis und digitale Kompetenz
- Präsentations- und Verkaufsfähigkeiten
- Kommunikationsstärke, Kundenorientierung und Überzeugungskraft

## **Das bringen Sie an Persönlichkeitskompetenzen mit:**

- Sie sind bereit für den nächsten Schritt und haben Gestaltungswillen.
- Sie haben Lust, bestehende Strukturen zu hinterfragen und Prozesse neu zu gestalten.
- Ihnen ist eine verantwortungsbewusste, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise zu eigen.
- Sie besitzen ein Gespür für den Umgang mit unterschiedlichen Gesprächspartnern sowie ein sicheres Auftreten.
- Sie verkörpern die Werte Fairness, Ehrlichkeit und Vertrauenswürdigkeit in Verhalten und Auftritt.
- Sie schauen über den Tellerrand und sorgen für immer wieder neue und hilfreiche Ideen.

## **Wir bieten Ihnen:**

- Mobiles Arbeiten
- Sport- und Gesundheitsangebote wie Hansefit und JobRad
- Gute Anbindung an das Freiburg Verkehrsnetz
- Faire und leistungsgerechte Vergütung
- Strukturiertes und gründliches Onboarding
- Ein Unternehmen, das Talente fördert und viel Raum für Eigeninitiative, Selbstständigkeit und Verantwortung eröffnet
- Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeitregelung, die es ermöglicht Beruf und Privatleben in Balance zu halten
- Weiterbildungsmöglichkeiten sowie flache Hierarchien
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge

## **Haben Sie Rückfragen?**

Für Rückfragen zur Stelle steht Ihnen Herr Ingo Wöhrle 07661-9189114 zur Verfügung.

## **Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann starten Sie jetzt durch!**

Wenn Sie Lust auf eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit flexibler Zeiteinteilung haben und gerne mit Menschen arbeiten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an [bewerbung@ewk-gmbh.de](mailto:bewerbung@ewk-gmbh.de).

